



## PÁGALO ASÍ



### PROBLEMA

Los terminales tradicionales de pago están pensados para grandes cadenas de retail, quienes no tienen problemas para asumir el costo asociado a ellas, debido a sus altos márgenes y volúmenes de venta.

Por otra parte, los negocios independientes, pequeños y emprendedores, tienen márgenes y ventas acotadas, por lo cual la comisión que se les cobra y el pago mensual por esos equipos los afecta. De esta forma, al no tener acceso a las terminales pierden oportunidades de venta.

### SOLUCIÓN

Págalo Así es una nueva forma de pagar que nace con el objetivo de democratizar el acceso a nuevas tecnologías de pago ya que permite recibir pagos con tarjetas de crédito y débito sólo con el teléfono, de forma fácil y segura, sin aparatos extras, que busca revolucionar la forma de pagar en Chile y facilitar la inclusión de negocios de barrio y emprendedores a nuevas alternativas de pago.

Los pagos electrónicos a través del móvil son una tendencia, y se busca incluir en esta revolución a los negocios de barrios y emprendedores.

**PÁGALO ASÍ CUENTA CON MÁS DE 500 CLIENTES Y ALIANZA CON:**



## CARACTERÍSTICAS

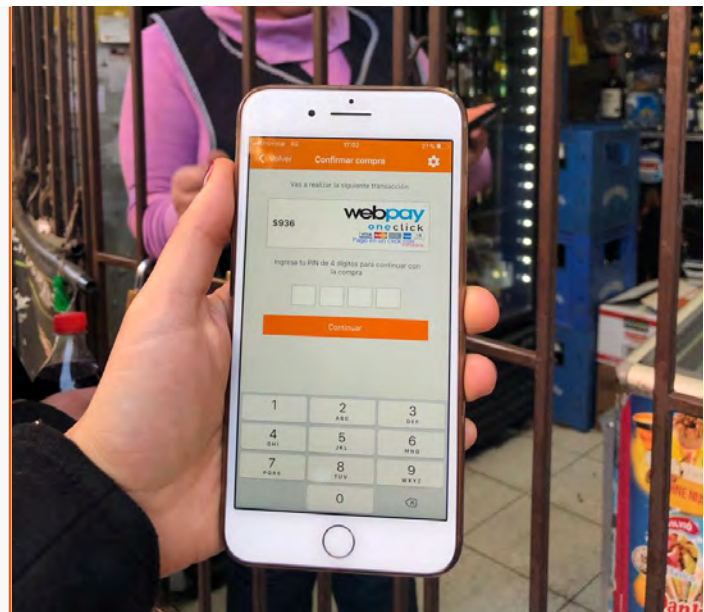
- » El sistema consta de una app para vender, en donde se generan los cobros, y otra para comprar, donde quien paga puede usar tanto el ID o QR de un negocio, como un QR o link directo de un cobro en particular, completando el pago en el teléfono del pagador.
- » Sin costo fijo y los negocios pueden traspasar la comisión por transacción, por lo que puede ser totalmente gratis para quien vende.

## BENEFICIOS

- » La app facilita la vida a cualquier persona que quiera comprar o vender algo, sin la necesidad de transar en efectivo y accediendo a pagos en cuotas.
- » Reduce el riesgo de asaltos ya que no se utiliza efectivo.
- » Centraliza diversos medios de pagos en una sola app.
- » Reduce el uso de plástico (tarjetas físicas) y papel (vouchers).
- » Entrega otras funcionalidades para aumentar las ventas (giftcards y tarjetas virtuales, envío de cobros por whatsapp, pagos internacionales, nuevas tecnologías como criptomonedas)

## MODELO DE NEGOCIOS

- » **B2B2C:** cobro de comisión por las pagos efectuados a través de la aplicación. Cada negocio puede elegir si esta comisión se le traspasa al comprador o la asumen ellos. Se apunta a cobrar la misma tarifa base de cada medio de pago, y negociar una mejor tarifa para la empresa, esto basado en el volumen generado.
- » **B2B:** Se cobra una suscripción que permite acceder a otras funcionalidades de la aplicación aparte de los pagos, además de soluciones a la medida para pymes.



## EQUIPO

- » **Fabián Prado Orestes** - CEO, Ingeniero Civil Industrial de la UC.
- » **Renato Valenzuela González** - Co Founder, Abogado de la UC.
- » **Claudio Prado Orestes** - Director de Operaciones.
- » **Tania Rodríguez Zaror** - Master en Marketing Digital.
- » **Victoria Jerez Cordero** - Diseñadora gráfica.

## CONTACTO

- » [fabian@pagaloasi.com](mailto:fabian@pagaloasi.com)
- » +56 9 91306951